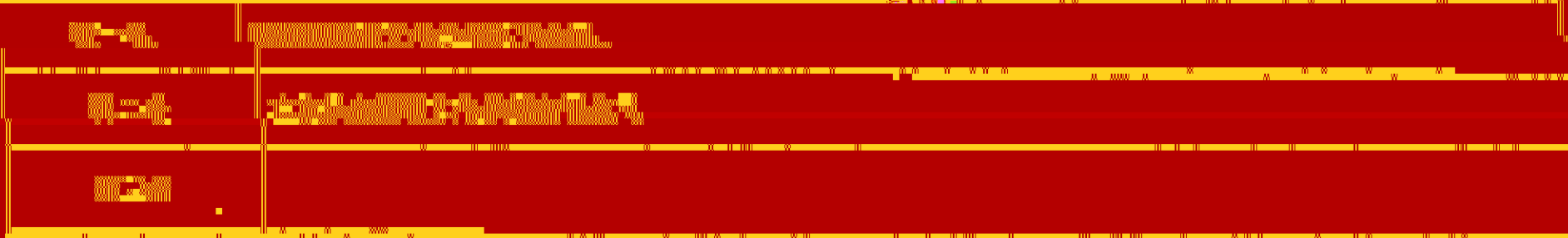


音争性谈判经理公式



1. 谈判前的准备
2. 谈判中的策略
3. 谈判后的跟进

